



## **EJECUTIVO DE VENTAS MERCADOS ZONALES**

### **OBJETIVO DEL PUESTO**

Brindar la atención oportuna y eficiente a nuestros clientes en todas las rutas que reemplace el vacacionista

### **REQUISITOS**

- Estudiantes o egresados de carreras comerciales
- Experiencia de al menos dos años en cargos de ventas en el rubro masivo (Indispensable)
- Conocimiento de los productos y rutas de mercados zonales

### **PRINCIPALES FUNCIONES:**

- Efectuar visita continua a los clientes.
- Realizar diariamente el levantamiento de los pedidos de los productos y hacer seguimiento de las entregas.
- Efectuar diariamente la cobranza a los clientes, y entregar lo recaudado al Departamento de Crédito y Cobranza.
- Efectuar el seguimiento a las promociones aplicadas por el Departamento de mercadeo a los productos.

### **COMPETENCIAS Y CUALIDADES**

- Capacidad de Negociación
- Habilidad numérica y analítica
- Orientación hacia el cumplimiento de metas
- Proactividad
- Auto-control
- Compromiso

### **OFRECEMOS**

- Un sueldo basico mas comisiones de acuerdo a las ventas generadas
- Posibilidad de crecimiento
- Beneficios acordes a ley